### **Annexe fournisseur**

## Marché Alimentation Soutenance pour l'AO 2024-2026





# Présentation du fournisseur

Pomona Episaveurs





### ORGANISATION ET CHIFFRES CLES EPISAVEURS



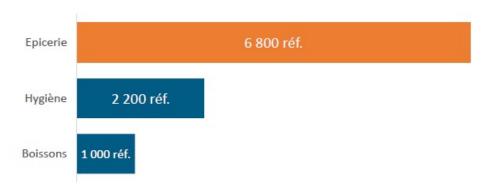


















# DES ATOUTS FORTS POUR DEPLOYER LES ACCORDS CADRES ET CONCOURIR A VOTRE MISSION





DES EQUIPES ENGAGÉES POUR LA SATISFACTION DE VOS ADHÉRENTS

250 commerciaux et 125 collaborateurs télévente à votre contact

3 conseillers culinaires pour vous inspirer et vous conseiller

Une cellule dédiée en central et en région pour vous accompagner

Une équipe de 5 category managers à l'écoute du marché, des tendances et innovations



L'OFFRE LA PLUS COMPLÈTE AU SERVICE DE VOS BESOINS EN PRODUITS AMBIANTS

6.800 références d'Epicerie

1.000 références de Boissons

2.200 références en Hygiène et Entretien

qui nous permettent de couvrir tous les segments d'activité, tous les instants de consommation, l'ensemble des catégories, les nouvelles tendances ...



### UNE POLITIQUE RSE CONCRÈTE ET MESURABLE

Une approche RSE pragmatique qui a pour finalité de contribuer .

- à l'accès à une alimentation meilleure et responsable
- au développement de services écoresponsables et innovants
- à l'engagement des Equipes
- à l'activité économique et au développement local des territoires

Un engagement résolu couronné par la certification ENGAGE RSE 2 étoiles



### UNE LOGISTIQUE FIABLE ET EFFICACE

250 camions

760 collaborateurs au service de votre approvisionnement

4.200 livraisons par jour

Suivi et traçage en temps réel du parcours de nos camions



### UNE POLITIQUE COMMERCIALE DYNAMIQUE

Des catalogues adaptés à vos différentes activités

Possibilité pour vos Adhérents de bénéficier de notre politique promotionnelle

Politique tarifaire et grille de ristournes dynamiques au bénéfice des Adhérents LE CEDRE



# NOTRE VALEUR AJOUTEE: PERMETTRE A VOS ADHERENTS D'ACCELERER SUR LEURS ENJEUX D'OFFRES



EGALIM: Près de 500 références labellisées disponibles au national et en régions









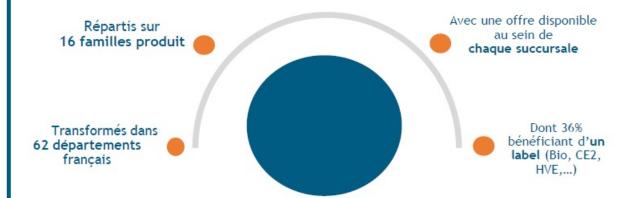








PRODUITS LOCAUX: 1.000 produits disponibles dans nos succursales



Epicerie fine : une gamme pour inspirer vos Chefs et enchanter vos Convives





Notre MDD pour une alimentation meilleure et responsable



les bons produits & les bons ingrédients



PROMOUVOIR les filières françaises et locales



### LIMITER

la présence d'additifs et d'ingrédients ultra-transformés & SUPPRIMER les arômes artificiels



### AMÉLIORER

la qualité nutritionnelle des recettes



A G I R pour la transition écologique



FAVORISER la pêche durable et l'élevage responsable



# DES OUTILS MODERNES AU SERVICE DE LA PRODUCTIVITE ET DE LA SATISFACTION DE NOS CLIENTS



Un dispositif d'information produit précurseur



OTELLO: Notre outil digital pour la livraison



Des canaux de commande adaptés à chaque besoin et à chaque instant

#### COMMERCIAL



### EXPERTISE MÉTIER

- PROSPECTION & FIDÉLISATION
- EXPERTISE MÉTIER
- RELATION HUMAINE

### SERVICE CLIENT



### EXPERTISE & RÉACTIVITÉ

- RAPIDITÉ & QUALITÉ
- SAV
- RELATION PERSONNALISÉE

### OUTILS DIGITAUX (WEB+ APP MOBILE)



### AUTONOMIE

- 24/24H 7/7J
- RAPIDITÉ
- PRATICITÉ

### Des investissements massifs et constants dans la modernisation de nos infrastructures



### Septembre 2023

Ouverture de notre nouvel entrepôt de Noeux Les Mines

# Détails de l'évaluation du fournisseur





### Note Globale

16,80 / 20

### NOTE GLOBALE COMPOSÉE DE :

NOTE ÉCONOMIQUE

18,20 / 20

50 % DE LA NOTE GLOBALE

NOTE CAPACITÉ

15,13 / 20

NOTE RSE

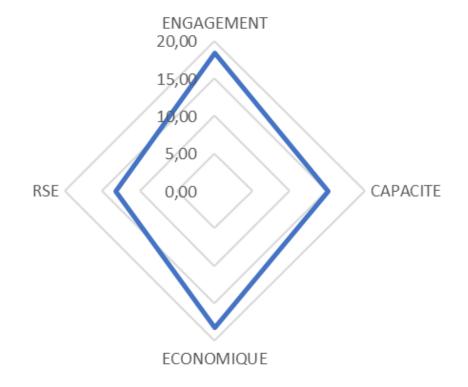
13,20 / 20

20 % DE LA NOTE GLOBALE

NOTE ENGAGEMENT

18,37 / 20









### Note Économique

18,20 / 20

### **DÉTAILS DE LA NOTE ÉCONOMIQUE:**

REMISE LOGISTIQUE PAIEMENT

16 / 20

RFA PAIEMENT

8 / 20

FA PAIEMENT

16 / 20

DÉCLARATIF TRIMESTRIEL DU CA

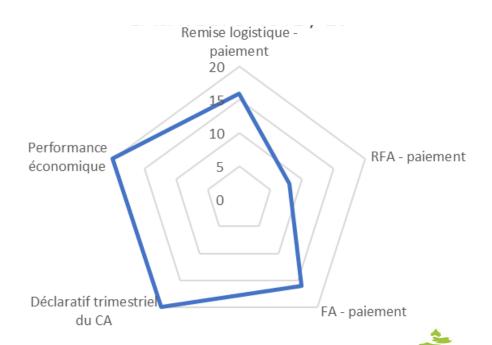
20 / 20

PERFORMANCE ÉCONOMIQUE

20 / 20

### **NOTE QUI TIENT COMPTE:**

- ✓ Du délai de paiement des remises de fin d'année (RFA), des frais d'assistance (FA), et de la remise logistique.
- ✓ Du déclaratif trimestriel du chiffre d'affaires (EDI).
- ✓ De la performance des prix sur le périmètre de référencement.



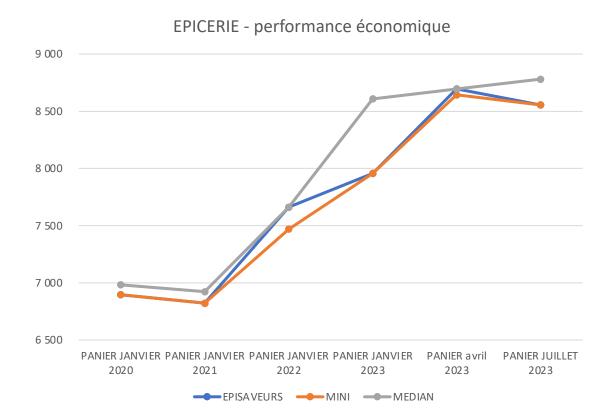


# POSITION TARIFAIRE INDICE MOYENS PAR FAMILLE DE PRODUITS

Mesure des paniers en tarifs nets et remises déduites (Janv.2020 – Juil.2023)

NB : 100 étant le meilleur indice

AMBIANT **101** 







### Note Capacité

15,13 / 20

### **DÉTAILS DE LA NOTE CAPACITÉ:**

RATIO LITIGES

16 / 20

DÉLAI DE TRAITEMENT DES LITIGES

12 / 20

RATIO VCA

16 / 20

DÉLAIS DE TRAITEMENT DES VCA

16 / 20

QUALITÉ ADMINISTRATIVE

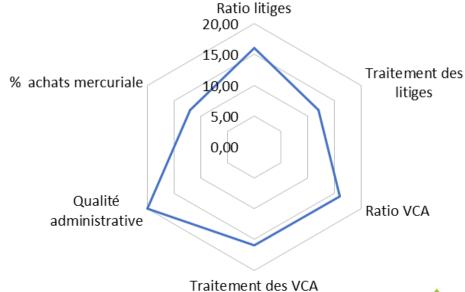
20 / 20

% ACHATS MERCURIALE

12 / 20

### **NOTE QUI ÉVALUE:**

La capacité du fournisseur à bien mener sa mission (traitement des litiges et VCA sur la période de référencement, complétude du dossier d'appel d'offres, taux d'achat en mercuriale).







### Note Engagement

18,37 / 20

### **DÉTAILS DE LA NOTE ENGAGEMENT:**

DISPONIBILITÉ PDTS RÉGIONAUX

20 / 20

STATISTIQUES CÈDRE

20 / 20

ENGAGEMENT QUALITÉ VIANDE

20 / 20

DÉPLOIEMENT COMMERCIAL

20 / 20

MINI-CATALOGUE THÉMATIQUE

20 / 20

TAUX DE COUVERTURE DES MERCURIALES

13,40 / 20

FRANCO DE LIVRAISON

16 / 20

REMISE LOGISTIQUE

20 / 20

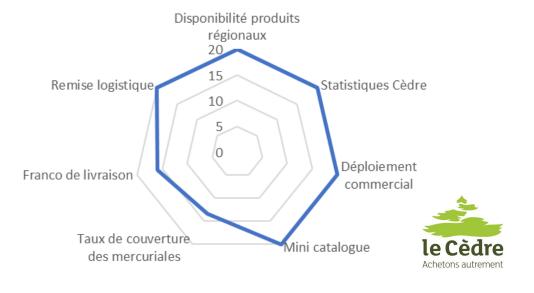
### **NOTE QUI SE RAPPORTE À:**

✓ La disponibilité des produits régionaux, à fournir les statistiques demandées, aux engagements « qualité viande », au déploiement commercial, à la mise en place d'un mini catalogue thématique, au taux de couverture des mercuriales, au franco de livraison et aux remises logistiques.

NB : les fournisseurs sont concernés, par tout ou partie des critères, selon les profils.

Taux de réponse à la mercuriale

(Taux moyen toutes familles de produits confondues) : **71** %







**POUR LE GROUPE POMONA** 

13,20 / 20

### **DÉTAILS DE LA NOTE RSE:**

INTERVIEW RSE NOTE ZEI

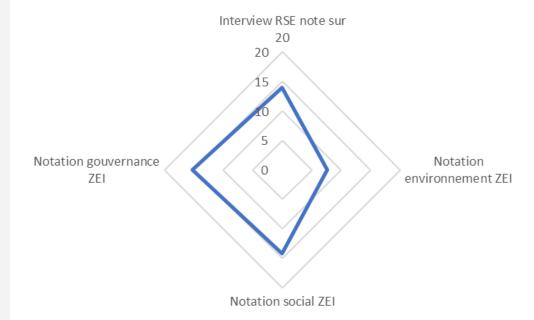
14 / 20 12,30 / 20

ENVIRONNEMENT SOCIAL GOUVERNANCE

7,60 / 20 14,20 / 20 15,20 / 20

### **NOTE QUI SE RAPPORTE AUX:**

Données collectées par M. Robin et sur ZEI, plateforme d'évaluation et de pilotage de la démarche RSE.





# Engagements complémentaires, conditions commerciales et couverture géographique.



### Synthèse engagements complémentaires

|  |   | EPISAVEURS |  |  |
|--|---|------------|--|--|
| ENGAGEMENT                                 | BUT   | REPONSE    | COMMENTAIRE  |  |
| Respect d'un indice économique max         | Permet de garantir la volonté absolue du fournisseur de rester performant   | NON        |  |  |
| Une short-list à taux de marge très réduit | Permet de garantir à l'adhérent que des produits essentiels sont proposés au meilleur tarif possible du fournisseur                       | NON        | Les tarifs sont déjà tirés et revu à chaque mise à<br>jour.        |  |
| Présence du code adhérent sur la facture   | Permet de s'assurer du rattachement aux conditions du Cèdre   | OUI        |  |  |
| Reporting et suivi commercial              | Permet de garantir l'implication du fournisseur à investir un nouveau référencement, à suivre des clients historiques                     | OUI        |  |  |
| Offre régionale                            | Permet au distributeur d'identifier et de coter spécifiquement pour les adhérents du Cèdre une liste de produits fabriqués dans la région | OUI        |  |  |
| Qualité de la viande (bovine)              | Permet de garantir à l'adhérent la présence d'une gamme répondant à un cahier des charges qualitatif (matière première, méthodes)         | х          |  |  |
| Taux de service                            | Permet de suivre avec le fournisseur la qualité des livraisons (ruptures)   | OUI        | taux de service nombre d'avoirs sur nombre de factures / livraison |  |
| Process litiges                            | Permet de clarifier le fonctionnement du fournisseur dans la gestion des litiges  | OUI        |  |  |



| Conditions                                 | POMONA EPISAVEURS  |   |   |  |               |               |  |
|--|--|---|---|--|---------------|---------------|--|
| commerciales                               | AC   | AO 2024-2026 / CO                               |   |  | Actuel        |               |  |
| Commande                                   |  |   |   |  |               |               |  |
| · Minimum de commande :                    | 180 € HT   |   |   | 150 € HT   |               |               |  |
| · Montant facturé si minimum de            | 20 € HT  |   |   | 15 € HT  |               |               |  |
| commande non atteint :                     | 30 € 111   | 30 € HT   |   |  | 13 € 11       |               |  |
| · Franco de port à partir de :             | 180 € HT   | 180 € HT  |   |  | 150 € HT      |               |  |
| · Frais de port si franco non atteint :    | 30 € HT  |   |   | 15 € HT  |               |               |  |
| Conditions de livraison                    |  |   |   |  |               |               |  |
| · Délai de livraison produits en stock :   | A pour C   |   |   | A pour C   |               |               |  |
| · Délai de livraison produits hors stock : | Délai de précomma  | Délai de précommande entre 10 jours et 15 jours |   |  |               |               |  |
| · Delai de livraison produits nois stock . | selon planning des   | tournées logistiques                            |   |  |               |               |  |
| Commentaires :                             |  |   |   |  |               |               |  |
| Paiement                                   |  |   |   |  |               |               |  |
| · Escompte pour paiement anticipé :        | Non  |   |   |  |               |               |  |
| (sous 8 jours à réception de facture)      | NOT  |   |   |  |               |               |  |
| · Echéance de paiement :                   | 20 jours suivant la date livraison : Viandes & Volailles fraîches<br>30 jours suivant la date livraison : Autres produits alimentaires   |   |   | 20 jours suivant la date livraison : Viandes & Volailles fraîches<br>30 jours suivant la date livraison : Autres produits alimentaires |               |               |  |
| Offre de prix                              |  |   |   |  |               |               |  |
| Existe il un Tarif Général annuel          | National : Non   |   |   |  |               |               |  |
| Taux de Remise sur Tarif Général           | Non  | Non   |   |  |               |               |  |
| Commentaires :                             | Nous n'avons pas de tarif général national : en revanche<br>nos succursales ont leur propre TG et y abonnent vos<br>adhérents pour les produits hors mercuriale qu'ils seraient<br>susceptibles de nous commander. |   |   |  |               |               |  |
| Barrier la ristima a consultatorna         | Si le CA total HT annuel de l'adhérent alors remise  |   | Si le CA total HT annuel de l'adhérent (en alors remise |  | alors remise  |               |  |
| Remise logistique par adhérent             | (en €) est compris   |   | logistique de   | €) est compris   |               | logistique de |  |
| Niveau 1                                   | 12 000 € HT  | 21 999 € HT                                     | 1,00%   | 12 000 €HT   | 21 999 €HT    | 1,00%         |  |
| Niveau 2                                   | 22 000 € HT  | 41 999 € HT                                     | 3,00%   | 22 000 €HT   | 41 999 €HT    | 3,00%         |  |
| Niveau 3                                   | 42 000 € HT  | 64 999 € HT                                     | 4,00%   | 42 000 €HT   | 64 999 €HT    | 4,00%         |  |
| Niveau 4                                   | 65 000 € HT  | et plus   | 5,00%   | 65 000 €HT   | et plus       | 5,00%         |  |
| Commentaires :                             |  |   |   |  |               |               |  |
| Remise de fin d'année                      | Si le CA total annuel du fournisseur (en   |   | Si le CA total annuel du fournisseur (en €) est compris |  |               |               |  |
| du 01/01/204 au 31/12/2024                 | €) est compris   |   |   |  | alors RFA de  |               |  |
| Niveau 1                                   | 10 000 € HT  | 3 999 999 € HT                                  | 2,00%   | 10 000 €HT   | 2 799 999 €HT | 2,00%         |  |
| Niveau 2                                   | 4 000 000 € HT   | 8 499 999 € HT                                  | 2,50%   | 2 800 000 €HT  | 3 999 999 €HT | 3,00%         |  |
| Niveau 3                                   | 8 500 000 € HT   | et plus   | 3,00%   | 4 000 000 €HT  | 5 499 999 €HT | 4,00%         |  |
| Niveau 4                                   |  |   |   | 5 500 000 €HT  | 6 999 999 €HT | 4,50%         |  |
| Niveau 5                                   |  |   |   | 7 000 000 €HT  | et plus       | 5,00%         |  |
| Commentaires :                             |  | •   |   |  |               |               |  |



### **COUVERTURE GÉOGRAPHIQUE**

| CLUBS RÉGIONAUX  | COUV. GÉO | FAMILLES LIVRÉES |
|--|-----------|------------------|
| Alpes Côtes d'Azur<br>Dpts 04, 05, 06, 83                      | 100 %     | Ambiant          |
| Alsace Lorraine<br>Dpts 54, 55, 57, 67, 68, 88                 | 100 %     | Ambiant          |
| Aquitaine<br>Dpts 24, 33, 40, 47, 64                           | 100 %     | Ambiant          |
| Auvergne<br>Dpts 03, 15, 43, 63                                | 100 %     | Ambiant          |
| Bourgogne Franche-Comté<br>Dpts 21, 25, 39, 58, 70, 71, 89, 90 | 100 %     | Ambiant          |
| Bretagne<br>Dpts 22, 29, 35, 44, 56                            | 100 %     | Ambiant          |
| Centre<br>Dpts 18, 28, 36, 37, 41, 45                          | 100 %     | Ambiant          |
| Champagne Ardenne<br>Dpts 02, 08, 10, 51, 52                   | 100 %     | Ambiant          |
| Hauts de France<br>Dpts 59, 60, 62, 80                         | 100 %     | Ambiant          |
| Languedoc Roussillon<br>Dpts 11, 30, 34, 48, 66                | 100 %     | Ambiant          |
| Midi Pyrénées<br>Dpts 09, 12, 31, 32, 46, 65, 81, 82           | 100 %     | Ambiant          |
| Normandie<br>Dpts 14, 27, 50, 61, 76                           | 100 %     | Ambiant          |
| Paris Île-de-France<br>Dpts 75, 77, 78, 91, 92, 93, 94, 95     | 100 %     | Ambiant          |
| Pays de la Loire<br>Dpts 49, 53, 72, 85                        | 100 %     | Ambiant          |
| Poitou Charentes Limousin<br>Dpts 16, 17, 19, 23, 79, 86, 87   | 100 %     | Ambiant          |
| Provence<br>Dpts 13, 84  | 100 %     | Ambiant          |
| Rhône Ain Loire<br>Dpts 01, 42, 69                             | 100 %     | Ambiant          |
| Savoie Dauphiné Drôme Ardèche<br>Dpts 07, 26, 38, 73, 74       | 100 %     | Ambiant          |

